



**IZVOZNO KREDITNA AGENCIJA BIH**

## PONUDA ZA OSIGURANJE NAPLATE PO IZVOZU

### 1. *Ime i podaci o izvozniku*

- 1.1 Ukoliko želite da se osigurate, molimo vas odgovorite na navedena pitanja. Na sva pitanja ste obavezni odgovoriti. Ukoliko neko od pitanja nije primjenjivo na mjestu predviđenom za odgovor to i naznačite.

Naziv:			
Datum osnivanja:			
Aktivnost:			
Trgovački naziv:			
Registarski broj:			
Matični broj:			
Adresa – ulica:			
Telefon:			
Fax:			
Vlasništvo	Privatno:	%	Državno: %

Ime i pozicija vaše kontakt osobe

---

Ime i prezime direktora

---

## 2. Robe i usluge koje će se izvoziti

Molimo vas, navedite slijedeće informacije u vezi vaše izvozne prodaje.

2.1. Koja je procjena ukupne:	<b>U EUR:</b>
(i) izvozne prodaje u narednih 12 mjeseci?	(i)
(ii) domaće prodaje u narednih 12 mjeseci?	(ii)
2.2. Koja je procjena prodaje u narednih 12 mjeseci za:	<b>U EUR:</b>
(i) sa odgodom plaćanja?	(i)
(ii) sa avansnim plaćanjem?	(ii)
2.3. Koja je procjena ukupne prodaje u narednih 12 mjeseci za sve robe i/ili usluge koje želite da osiguramo?	<b>U EUR:</b>
2.4. Koje vrste roba i/ili usluga, koje prodajete, želite da osiguramo?	

## 3. Dodatne informacije o robama koje ćemo osigurati

Da li želite da osiguramo vašu cijelu prodaju?

**Da**

**Ne**

Ukoliko je vaš odgovor ne, molimo vas navedite naredne informacije za prodaju koju **NE** želite osigurati.

Prodaju u određenim zemljama	Prodaju po određenim uslovima plaćanja npr. prodaja prema akreditivima	Prodaja određenim kupcima	Procjenjena prodaja u narednih 12 mjeseci

**\*Napomena:** ukoliko nema dovoljno prostora, molim vas nastavite na odvojenom listu papira koristeći isti format.

#### 4. Izbor dodatnog pokrića

Da li želite slijedeću dodatnu vrstu pokrića?

**Da**

**Ne**

Ukoliko je vaš odgovor **DA** molimo vas popunite slijedeću tabelu.

Vrsta pokrića	Da li želite ovo pokriće ?		Koji procenat prodaje navedene u 2.4 predstavlja ova vrsta pokrića?
1. Pokriće za period prije isporuke za proizvedenu robu.	Da	Ne	%
2. Pokriće poltičkog rizika.	Da	Ne	%

#### 5. Prodaja po akreditivima

Da li želite osigurati prodaju obezbjeđenu akreditivima?

**Da**

**Ne**

Ukoliko je odgovor da, prodaja prema kojim zemljama i putem kojih banaka?

Zemlja	Banka

**\*Napomena:** ukoliko nema dovoljno prostora, molimo vas nastavite na odvojenom listu papira koristeći isti format.

#### 6. Fluktuacije u poslovanju

Da li je vaše poslovanje sezonsko?

**Da**

**Ne**

Ukoliko je odgovor da, molimo vas navedite zašto i kada.

## 7. Vaša izvozna prodaja

Molimo vas navedite informacije o izvoznoj prodaji koju želite da osiguramo, sa navedenim državama sa kojim poslujete.

### Prodaja (EUR)

Zemlja	Vaši uobičajeni uslovi plaćanja	Za narednih 12 mjeseci (procjena)	Tekuća finansijska godina (procjena)	Prošla finansijska godina	Predprošla finansijska godina
	<b>Ukupna prodaja</b>	<b>EUR</b>	<b>EUR</b>	<b>EUR</b>	<b>EUR</b>

**\*Napomena:** ukoliko nema dovoljno prostora, molimo vas nastavite na odvojenom listu papira koristeći isti format.

Molimo vas, navedite informacije o kupcima gdje ste vlasnik više od 50% dionica i/ili one kupce koji su vlasnici više od 50% dionica vašeg preduzeća.

Puno ime kupca	Adresa kupca	Maksimalni iznos koji će vam kupac dugovati u bilo koje vrijeme (EUR)	Vaši uobičajeni uslovi plaćanja

**\*Napomena:** ukoliko nema dovoljno prostora, molimo vas nastavite na odvojenom listu papira koristeći isti format.

## 8. Trenutan profil vaših kupaca

Molimo vas navedite informacije o ukupnim aktivnim potraživanjima koje želite osigurati.

Veličina postojećeg duga (EUR)	Broj trenutno aktivnih kupaca	Ukupna vrijednost (EUR) trenutno aktivnih kupaca
1 – 20,000		
20,001 – 50,000		
50,001 – 100,000		
100,001 – 200,000		
200,001 – 500,000		
Više od 500,000		

## 9. Vaš sistem kreditnog menadžmenta

Molimo vas da odgovorite na slijedeća pitanja što detaljnije. Ukoliko je to moguće, priložite kopiju vaših politika kreditnog menadžmenta.

Pitanja	Odgovori	Dodatne informacije
Da li imate formular kreditne aplikacije?	Da/Ne	Ukoliko da, molimo vas dostavite kopiju!
Ko vam dostavlja informacije o finansijskom stanju kupca:		
(i) Trgovinska asocijacija ili slična organizacija	Da/Ne	Ukoliko je odgovor da, molim vas navedite detalje!
(ii) Agent	Da/Ne	Ukoliko je odgovor da, koji agent ?
(iii) Banka	Da/Ne	Ukoliko je odgovor da, koja banka?
(iv) Drugi učesnici u trgovini (preporuke)	Da/Ne	Ukoliko je odgovor da, koliko?
(v) Neki drugi izvor	Da/Ne	Ukoliko je odgovor da, molimo vas navedite detalje!

**10. Koji su koraci koje poduzimate ukoliko vam kupac ne plati na vrijeme?**

Kako	Koliko dana nakon roka plaćanja reagujete
Telefonom	dana
Fax/pismo	dana
Zaustavljanje kredita	dana
Otkazivanje isporuka	dana
Angažovanje agencija za naplatu	dana
Sudskim sporom	dana

**\*Napomena:** ukoliko odgovori variraju od jedne zemlje do druge ili zavise od uslova plaćanja, molimo vas da navedete detalje a po potrebi koristite dodatni list papira.

**10.01.** U posljednje 3 godine, da li ste bili neuspješni u pokušajima naplate bilo kojih dugovanja kod izvozne prodaje?

**Da**

**Ne**

Ukoliko je odgovor da, molimo vas navedite detalje.

Finansijska godina:	2013	2014	2015
Ime kupca:			
Zemlja kupca:			
Bruto iznos gubitka			
Naplaćeni iznos:			
Otpisani iznos:			

**\*Napomena:** ukoliko nema dovoljno prostora, molim vas da nastavite na posebnom listu papira, koristeći isti format.

**10.02.** Molimo Vas, navedite naredne informacije za **sva** izvozna dugovanja koja trenutno kasne više od 60 dana nakon dogovorenog datuma plaćanja.

Detalji	Kupac br. 1	Kupac br. 2	Kupac br. 3
Ime kupca			
Zemlja kupca			
Dogovoreni uslovi plaćanja			
Iznos			
Ukupan iznos duga			
Razlog neplaćanja			
Koraci poduzeti za naplatu duga			

**\*Napomena:** ukoliko nema dovoljno prostora, molim vas nastavite na dodatnom listu papira, koristeći isti format.

**11. OBEZBJEĐENJE NAPLATE, OSIGURANJE, KONTROLA KVALITETA I IZVOZNE LICENCE**

- Da li osiguravate naplatu po izvršenoj prodaji i koji su mehanizmi obezbjeđenja

Da

Ne

Ukoliko je odgovor DA, molimo Vas da navedete detalje:

*KUPAC*

*VRSTA OBEZBJEĐENJA*

---



---



---



---



---



---



---



---



---



---

- Da li ste korisnik bilo kakve polise osiguranja i o kakvom osiguranju se radi?

Da

Ne

Ukoliko je odgovor DA, molimo Vas da navedete detalje:

**VRSTA OSIGURANJA**

---

---

---

---

---

**OSIGURAVAJUĆA KUĆA**

---

---

---

---

---

- Da li imate standardni sistem kontrole kvaliteta?<sup>1</sup>

Da

Ne

Ukoliko je odgovor DA, molimo Vas da navedete detalje:

---

---

---

- Da li su Vam potrebne specifične izvozne i/ili uvozne dozvole kod prodaje prema određenim zemljama kupaca?

Da

Ne

Ukoliko je odgovor DA, molimo Vas da navedete detalje:

---

---

---

---

---

<sup>1</sup> Pod kontrolom kvaliteta podrazumjeva se i ugovorom dogovorena kontrola koju vrši kupac.



12. *Finansijski pokazatelji poslovanja za 2014. i 2015., te planski 2016.*

**BILANS STANJA**

2014

2015

<b>Stalna sredstva</b>		
Nematerijalna sredstva		
Materijalna sredstva		
- zemljište i šume		
- građevine		
- oprema		
Finansijska sredstva		
<b>Tekuća sredstva</b>		
Zalihe		
Potraživanja		
Kratkoročne investicije		
Gotovina		
Razgraničenja		
<b>UKUPNA AKTIVA</b>		
Van bilansna evidencija		

<b>Ukupan kapital</b>		
Početni kapital		
<b>Dugoročne obaveze</b>		
- iz finansiranja		
<b>Kratkoročne obaveze</b>		
- iz redovnih aktivnosti		
- iz finansiranja		
<b>Razgraničenja</b>		
<b>UKUPNO KAPITAL I OBAVEZE</b>		
Van bilansna evidencija		

<b>Ukupna prodaja</b>		
Troškovi prodaje		
Usklađivanje vrijednosti zaliha		
Operativni profit		
Operativni gubitak		
<b>Prihod od finansiranja</b>		
Ostali prihodi		
Troškovi iz finansiranja		
Ostali troškovi		
Profit iz redovnih aktivnosti		
Gubitak iz redovnih aktivnosti		
<b>Vanredni prihodi</b>		
Vanredni rashodi		
<b>Ukupno profit</b>		
Ukupno gubitak		
<b>Neto dobit</b>		
Neto gubitak		
Prosječan broj zaposlenih		

### 13. Vaša obaveza kod dostavljana informacija

Kako bi nam pomogli da izvršimo procjenu rizika koji ćemo pokriti, obavezni ste nam dostaviti bilo koje informacije koje mogu pomoći kod procjene rizika. Informacije bitne kod procjene rizika su one informacije koje mogu rezultirati sa:

- odbijanjem vašeg prijedloga
- promjenom uslova police
- viši iznos premije

Da li postoje dodatne informacije koje nam trebate dostaviti, a koje bi nam bile od pomoći kod procjene rizika?

DA      NE

Ukoliko je odgovor da, molim vas navedite takve informacije (ili ih navedite na odvojenom listu papira).

## Potpis

Ko je potpisnik?

Ova ponuda mora biti potpisana od strane vašeg generalnog direktora ili od osobe koju je generalni direktor ovlastio.

Ukoliko ste vi više od pojedinog pravnog subjekta, izvoznik čiji su podaci navedeni u odjeljku 1, ove Ponude mogu potpisati ponudu u ime ostalih pravnih subjekta. Međutim, svaki entitet mora u pisanoj formi imenovati izvoznika kao svog zastupnika. Ukoliko ne imenujete navedeni subjekt kao vašeg zastupnika, generalni direktor svakog od pravnih subjekta mora potpisati.

**Pročitao/la sam i shvatio/la ponudu. Odgovorio/la sam tačno na sva postavljena pitanja. Naveo/la sam sve tražene informacije kao i svu potrebnu dokumentaciju. Ovlašten/a sam da potpišem ponudu.**

**Potpis ovlaštenog lica**

**Datum**